



すまいるだより

経営理念

- 1.地域社会の住生活の満足度をより高める。
- 2.資産家の収益の最大化を計り、資産価値をより高める。
- 3.従業員の物心両面の幸せをより高める。

経営方針（中期経営ビジョン）

- 1.顧客に感動を与える、より高付加価値サービスの提供。
- 2.顧客へのさらなる満足の提供の為に、経営者及び従業員一同心を高め常に自らを磨く事に努める。
- 3.常に感謝の気持ちを忘れず利他の心を持ち続け世の為人の為に誠実に王道を貫く。

その昔の京都に思いを馳せ

こんにちは、売買営業部の高木です。

唐突ですが、インバウンド需要がすごくないですか？

昨今、世の中の変遷スピードは恐ろしく早く、日本国中外国の方を見ないところはほとんどないのではないのでしょうか。

その昔私が学生だった頃、京都に住んでいる友人のアパートに1週間以上居候し、京都の繁華街・嵐山・大原・哲学の小径・神戸異人館通りなどいろいろと散策しました。その頃は、ゴールデンウィークとはいえ割とのんびりとした雰囲気だった記憶があります。

ありがたい反面、文化の違いにどう対応するかなど、日本人にとっては少し気を遣う時代なのかもしれませんね。

今ではもう叶うことはないと思いますが、そんな時代に思いを馳せ、美味しい珈琲（小川珈琲:京都の珈琲屋さん）を飲みながらブログを書いています。



高木 貢
売買営業部

山菜のおいしい季節



根本 竜一
売買営業部

こんにちは、売買営業部の根本です。

最近徐々に気温も上昇してきて、暑いくらいの日もあります。春から初夏の楽しみと言えば、山菜。よく採れ美味しく食べられる季節になってきました。タラの芽やコシアブラ、しどけ(モジガサ)など、挙げたらきりがなくらい美味しい山菜が沢山あります(^_^♪旬の山菜を手に入れて調理をし、食べるのが今から楽しみです!!

山菜好きの間では、タラの芽もしどけも山菜の王様、コシアブラは山菜の女王と呼ばれているそうです。

天ぷらや白和え、おひたしなどにしていただくことが多いと思いますが、他にもおススメの食べ方、調理方法などをご存知でしたら是非教えてください。

大リーグの先駆者は

こんにちは、コンサルティング事業部の高橋です。

今や日本人大リーガーがテレビなどに登場しない日はありません。

その先駆者といえば、イチローと言われる方が多いと思います。

でも私は、野茂英雄を忘れてはならないと思います。

彼の偉業時代には2回のノーヒットノーランなど、多数の功績があります。そしてマスメディアにはあまり出なかったように思います。

他の選手への評価、野球界への思いなどもあまり口にしませんでした。

私の印象では、河島英五の『目立たぬように、はしゃがぬように』という歌詞を感じる人です。



高橋 光則
コンサルティング事業部