



すまいるだより

経営理念

1. 地域社会の住生活の満足度をより高める。
2. 資産家の収益の最大化を計り、資産価値をより高める。
3. 従業員の物心両面の幸せをより高める。

経営方針（中期経営ビジョン）

1. 顧客に感動を与える、より高付加価値サービスの提供。
2. 顧客へのさらなる満足の提供の為に、経営者及び従業員一同心を高め常に自らを磨く事に努める。
3. 常に感謝の気持ちを忘れず利他の心を持ち続け世の為人の為に誠実に王道を貫く。



当社では、新型コロナウイルスやインフルエンザなどの感染症予防および拡散防止のため、従業員のマスク着用、手洗い、うがい、手指消毒、アルコール清掃、店内換気、体調チェックなど、ご利用のお客様、ならびに当社従業員の健康と安全を確保しつつ、可能な限り、安全・安心にお部屋探しの出来るように最善を尽くしてまいります。



観覧車

こんにちは、売買営業部の小檜山です。先日子どもが観覧車に乗りたいということで、大久町の海竜の里センターに行ってきました。しかし、老朽化により乗り物類は解体予定とのことで残念ながら乗れませんでした。ここには観覧車とパラトルーパー、既に解体済みのドラゴンコースターと合わせ、電動遊具が3基ありました。いずれも平字手摺(現在の平字城東)にあった遊園地「いわきプレイランド『ペピー』」で使用されていたものが平成8年に移設され、子供たちに親しまれてきたものです。いわき市の広さを考えると、普通の公園以外で、小規模でも良いので遊園地や、親子で楽しめる施設や場所がもっと欲しいなと思いました。



小檜山 亮
売買営業部

近所のおばちゃんから



小島店リーシング
国井 美知子

こんにちは、小島リーシングの国井です。

9月のお彼岸の頃から急に暑さが収まり、いよいよ秋の訪れを感じます。今年は残暑が続いたおかげで、私の好きなキュウリの値上がりが止まりませんでした! 安くなったと思ったらまた値上げという感じで…(ノド)シクシクいつもの夏ならば近所のおばちゃんから「野菜食べるならもってけえ〜♪」と声をかけられ「またかあ」と感じることもあったのに、今年は酷暑で不作のためいただけると嬉しくて大喜び。ホントに助かりました。これから秋が深まっていき、大好きな秋の味覚がたくさん出てくる時期になるので、美味しいものが手ごろに買えるようになって欲しいとつくづく思う日々です。近所のおばちゃんからいただける美味しい野菜にも期待しています(*^^)v

甲子園大活躍の要因は

こんにちは、コンサルティング事業部の高橋です。

今年の夏も甲子園で、仙台育英高校が大活躍しました。

仙台育英高校が強くなった大きな要因は、トレーニングジムの充実にあると思います。ジムでのトレーニング自体は、多くの一流アスリート、高校、大学でやっていますが何が違うかというと、トレーナーにあると思うのです。

トレーニング、食事の栄養面、個人の体質、睡眠などを考慮して体づくりのメニューを考えるのがトレーナーの仕事です。様々な面から短期的、長期的に一人の人間の体に関わってきます。そこが一番の重要ポイントではないでしょうか。

仙台育英高校が陸上の長距離を盛り上げたように、今度は体づくりのトレーニングで、野球界に旋風を巻き起こして欲しいと思います。



高橋 光則
コンサルティング事業部